

## INFO

### SOCI ANDI

Iscrizioni tassative entro il 15 dicembre

Singolo incontro € 60,00 Intero percorso € 200,00

Iscrizioni dopo il 15 dicembre

Singolo incontro € 80,00 Intero percorso € 250,00

#### Corso per il Team Odontoiatrico 08 giugno

Assistente e/o Igienista e/o segretaria € 30,00

In omaggio per un assistente e/o igienista e/o segretaria di Odontoiatri iscritti all'intero percorso

Da versare con bonifico bancario intestato ad **Andi** Sez. Prov. di Pisa  
IBAN: IT 31 Z 0503414024000000245144

Causale: "Evento + Nome del partecipante"

### NON SOCI ANDI

Iscrizioni tassative entro il 15 dicembre

Singolo incontro € 100,00+iva Intero percorso € 350,00+iva

Iscrizioni dopo il 15 dicembre

Singolo incontro € 130,00+iva Intero percorso € 400,00+iva

#### Corso per il Team Odontoiatrico 08 giugno

Assistente e/o Igienista e/o segretaria € 50,00+iva

In omaggio per un assistente e/o igienista e/o segretaria di Odontoiatri iscritti all'intero percorso

Da versare con bonifico bancario a

**PiErre Service** - Via di Salicchi, 978 - 55100 Lucca

BANCA DEL MONTE DI LUCCA - IBAN: IT78K0691513700000050591080

Causale: "Evento + Nome del Partecipante"

SABATO 2 FEBBRAIO - UGO COVANI

SABATO 4 MAGGIO - RICCARDO BECCIANI

SABATO 8 GIUGNO - MICHELE MICHELETTI

SABATO 21 SETTEMBRE - GUIDO BATALOCCO

SABATO 16 NOVEMBRE - PATRIZIA LUCCHI

### MODALITA' DI ISCRIZIONE

Inviare l'adesione unitamente alla copia dell'avvenuto pagamento via fax o posta elettronica alla segreteria organizzativa a:

#### PiErre Service srl

Via di Salicchi, 978 - 55100 Lucca

Tel. 0583.952923 - Fax 0583.999624

info@pierreservice.it



## SI RINGRAZIA PER LA PARTECIPAZIONE...



Referenti scientifici  
Segreteria culturale Andi Lucca **Dr. Fausto Sommovigo**  
Segreteria culturale Andi Massa **Dr. Corrado Stefani**  
Segretario culturale Andi Pisa **Dr. Fabrizio Nanni**

**LIDO DI CAMAIORE - UNA HOTEL VERSILIA**  
Viale S. Bernardini, 335/337



## SCHEDA ISCRIZIONE

Nome \_\_\_\_\_

Cognome \_\_\_\_\_

Indirizzo \_\_\_\_\_

Cap \_\_\_\_\_ Città \_\_\_\_\_ Prov. \_\_\_\_\_

C.F. \_\_\_\_\_

Partita Iva \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_

Fax \_\_\_\_\_

Cell. \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

In caso di rinuncia al corso, l'eventuale rimborso sarà a discrezione dell'organizzazione. Informativa sul Trattamento dei Dati Personali e Condizioni Generali I dati personali richiesti saranno utilizzati per registrare la sua partecipazione e per le pratiche amministrative (ottenimento dei Crediti Formativi ECM ed emissione fattura compresi). Essi saranno oggetto di trattamento improntato ai principi di correttezza, liceità, trasparenza e di tutela della Vostra riservatezza e dei Vostri diritti. Il conferimento dei dati è obbligatorio. L'eventuale rifiuto a fornirli, in tutto o in parte, i Suoi dati personali o l'autorizzazione al trattamento potrebbe comportare la mancata o parziale esecuzione del contratto. PiErre Service S.r.l. tratta dati personali diversi da quelli "sensibili" e "giudiziari". In particolare il trattamento effettuato è riferito a dati personali relativi a clienti e quali il nome, l'indirizzo, i dati di identificazione personale, il codice fiscale etc. I dati saranno trattati, nel rispetto della legge e degli obblighi di riservatezza, dagli incaricati di PiErre Service S.r.l., in ottemperanza del decreto legislativo del 30 giugno 2003 n° 196 e della direttiva 2002/58/ce del Parlamento Europeo e del Consiglio del 12 luglio 2002 e del Regolamento Europeo 2016/679 (GDPR), per la registrazione nella propria banca dati e per essere utilizzati, previa autorizzazione, per l'invio di comunicazioni in merito allo svolgimento di altri eventi formativi. I suoi dati, qualora richiesto, potranno essere comunicati al docente Lei potrà altresì opporsi, per motivi legittimi, al trattamento dei dati personali che lo riguardano, ancorché pertinenti allo scopo della raccolta. Può inoltre opporsi al trattamento di dati personali ai fini di invio di materiale pubblicitario o di vendita diretta o per il compimento di ricerche di mercato o di comunicazione commerciale, esercitando i diritti di cui all'articolo 7 del suddetto Decreto.

Data \_\_\_\_\_ Firma Consenso Privacy \_\_\_\_\_

Autorizzo anche al trattamento ed alla comunicazione dei miei dati personali per l'invio di comunicazioni relative ai servizi e alle iniziative formative.

Data \_\_\_\_\_ Firma Consenso Privacy \_\_\_\_\_

Le adesioni verranno accettate in ordine di arrivo e ritenute valide solo se accompagnate da quota d'iscrizione. Si riserva la facoltà di annullare o spostare le date del corso in caso di impedimento del/dei relatore/i per causa di forza maggiore. In caso di annullamento sarà restituita per intero la quota d'iscrizione versata. La disdetta scritta dell'iscrizione da parte del partecipante pervenuta almeno 15 giorni prima della data del corso dà diritto alla restituzione della quota d'iscrizione decurtata di 50,00€, per spese di segreteria. Dopo tale termine non si avrà diritto ad alcun rimborso della somma versata. Il corso verrà attivato al raggiungimento del numero minimo di partecipanti.

Firma \_\_\_\_\_

LIBERATORIA PER UTILIZZO DI IMMAGINI A TITOLO GRATUITO. Autorizzo PiErre Service srl ad utilizzare le immagini che mi ritraggono per eventuali cataloghi, mostre, eventi, campagne pubblicitarie, depliantistica, impieghi on-line (internet), supporti informatici, pubblicazioni editoriali, concorsi ed esposizioni fotografiche e quant'altro, senza limitazioni di spazio e tempo, sia in ambito nazionale che internazionale e senza compenso. Il soggetto fotografato riconosce che il fotografo non si assume nessun obbligo di pubblicazione, in tutto o in parte, delle foto oggetto della presente liberatoria. I dati forniti saranno utilizzati esclusivamente ai fini di cui sopra, in conformità al D. Lgs. n. 196 del 30 giugno 2003 ("Codice in materia di protezione dei diritti personali") che prevede la tutela delle persone rispetto al trattamento dei dati personali. Acquisite le informazioni fornite relativamente al detto trattamento dei dati personali si presta il relativo consenso per i fini di cui sopra.

Firma \_\_\_\_\_



**SABATO 2 FEBBRAIO**  
**UGO COVANI**  
**LO STATO DELL'ARTE**  
**NELL'IMPLANTOLOGIA**  
**IMMEDIATA**  
**POST-ESTRATTIVA**



Programma:

- 9.15 - 10.15 Estrazioni dentarie con approccio miniinvasivo con rispetto dei tessuti
- 10.15 - 11.15 Guarigione degli alveoli post-estrattivi
- 11.15 - 11.30 Coffee break
- 11.30 - 12.30 Tecniche di ridge preservation secondo le linee guida della letteratura internazionale
- 12.30 - 13.45 Impianti post-estrattivi: indicazioni, controindicazioni, tecniche e tecnologie

**ABSTRACT**

L'estrazione dentaria, che rappresenta il gesto più antico della professione odontoiatrica, ha subito nei tempi più recenti una notevole evoluzione sia delle tecniche che delle tecnologie. Il corso partirà dalla discussione sulle acquisizioni in tema di guarigione degli alveoli post-estrattivi e sulle considerazioni cliniche che devono guidare l'estrazione dentaria con un approccio mini invasivo e guidato dal rispetto dei tessuti duri e molli. A tal fine verranno presentate le principali tecnologie proposte per aiutare l'estrazione e minimizzare l'insulto chirurgico discutendone i vantaggi e gli svantaggi. Verranno in seguito discusse le tecniche di ridge preservation evidenziando le ragioni della loro messa in atto e le indicazioni razionali e condivise dalla letteratura internazionale. Infine verrà discusso l'inserimento immediatamente post-estrattivo di un impianto dentale valutandone le indicazioni e le controindicazioni nonché le tecniche e le tecnologie utili a migliorarne i risultati clinici.



**SABATO 4 MAGGIO**  
**RICCARDO BECCIANI**  
**THINK ADHESIVE:**  
**COME SEMPLIFICARSI**  
**IL LAVORO CON**  
**L'ADESIONE!**



Programma:

- 9.15 - 11.15 Tips & Tricks per i restauri diretti
- 11.15 - 11.45 Coffee break
- 11.45 - 13.45 Tips & Tricks per i restauri indiretti

**ABSTRACT**

Il corretto utilizzo delle moderne tecniche adesive prevede una buona conoscenza dei materiali e delle procedure ma fondamentalmente necessita di una vera e propria "mentalità adesiva". Con questo termine si intende la capacità di affrontare piani di trattamento, sia semplici che complessi, con un approccio alla cui base vi sia la consapevolezza della reale efficacia delle tecniche adesive. Questo approccio è realmente rivoluzionario rispetto al passato risultando nettamente meno invasivo, più semplice e con indubbi vantaggi sia per l'operatore e per il paziente. Il corso si pone l'obiettivo proprio di stimolare questo tipo di mentalità attraverso la visione di casi affrontati con i protocolli Think Adhesive.



**SABATO 8 GIUGNO**  
**MICHELE MICHELETTI**  
**COMUNICAZIONE EFFICACE**  
**PERFORMATIVA**  
**strategie di dialogo con il**  
**paziente odontoiatrico**

Corso per il  
Team Odontoiatrico



Programma:

- 9.15 - 11.15 Le basi della comunicazione - Significati strategici - Ascolto attivo - Competenze relazionali - Scala dell'empatia - Modelli di profilazione
- 11.15 - 11.45 Coffee break
- 11.45 - 13.45 Basi neurologiche - Risonanza e sincronizzazione - Dialogo strategico - Linguaggio performativo - Noi e gli altri - Stili relazionali

**ABSTRACT**

La comunicazione diventa veramente efficace quando l'intento del

comunicatore viene pienamente riconosciuto e accettato dall'interlocutore. La chiave di questo tipo di relazione risiede in un atteggiamento specifico del nostro modo di essere: l'assertività. Questa è il veicolo attraverso il quale è possibile valorizzare il proprio pensiero, esprimere il proprio punto di vista, valori e obiettivi in modo determinato, equilibrato e rispettoso degli altri. La comunicazione assertiva, o comunicazione non violenta, integra abilità sociali, emozioni e razionalità. Per migliorare le proprie competenze di assertività è necessario agire su più livelli contemporaneamente: emotivo, cognitivo e comportamentale. Padroneggiare la propria emotività significa intraprendere un percorso che consenta di esplicitarla sul piano cognitivo e tradurla successivamente in uno stile comunicativo assertivo ed efficace con il conseguente impatto positivo sul clima aziendale e sulla produttività. Le emozioni ricoprono un ruolo determinante nel processo comunicativo interno (verso noi stessi) ed esterno (verso gli altri). Un'emozione intensa può incidere significativamente sui processi della memoria, potendo riservare anche inattese insidie. I processi interessati nel ricordo sono vari: la percezione originaria, il suo immagazzinamento, il recupero e la verbalizzazione. La comunicazione efficace diventa viva quando il comunicatore si libera dai pregiudizi e permette a se stesso di incontrare l'altro, l'interlocutore, nel suo modello di mondo oppure...di crearne uno insieme.



**SABATO 21 SETTEMBRE**  
**GUIDO BATALOCCO**  
**FACCETTE IN CERAMICA: APPROCCIO**  
**MODERNO E PREDICIBILE**  
**DALL'IMPOSTAZIONE**  
**FINO ALLA PREPARAZIONE**  
**DEL DENTE NATURALE**



Programma:

- 9.15 - 10.15 Principi di smile design: l'impostazione estico-funzionale del caso clinico con un mock up diretto o indiretto.
- 10.15 - 11.15 Indicazioni cliniche per le faccette in ceramica
- 11.15 - 11.30 Coffee break
- 11.30 - 12.30 La gestione delle preparazioni dentali alla luce delle ultime indicazioni clinico-scientifiche
- 12.30 - 13.30 La selezione dei materiali restaurativi: cosa e' mito cosa e' realta'?
- 13.30 - 13.45 Tips & tricks sulla cementazione delle faccette in ceramica

**ABSTRACT**

L'obiettivo del corso è di fornire al partecipante nozioni per la

pianificazione e riabilitazione protesica estetica di denti naturali con faccette in ceramica. Seguendo un approccio moderno, a partire da concetti fondamentali per l'elaborazione di una corretta diagnosi e piano di trattamento, verrà approfondito come l'interazione tra varie aree specialistiche, l'introduzione di nuove tecniche e tecnologie abbiano cambiato le prospettive del protesista. Seguendo un concetto di massima preservazione e minima invasività, verrà illustrato il workflow per la realizzazione di faccette in ceramica che possano avere risultati predicibili e duraturi nel tempo.



**SABATO 16 NOVEMBRE**  
**PATRIZIA LUCCHI**  
**TRAUMATOLOGIA DENTALE**



Programma:

- 9.15 - 10.15 Etiologia, incidenza e classificazione dei traumi dentali
- 10.15 - 11.15 La gestione del trauma dentale: dalla terapia d'urgenza alla prognosi a distanza
- 11.15 - 11.30 Coffee break
- 11.30 - 12.30 La traumatologia dei denti decidui ed i suoi esiti sulla dentatura permanente
- 12.30 - 13.30 Trattamento multidisciplinare del trauma dentale
- 13.30 - 13.45 Principi di certificazione medico-legale

**ABSTRACT**

Durante il corso i partecipanti saranno messi in condizione di pianificare la terapia immediata e nel tempo di ogni tipologia di trauma dentale cui i pazienti possono andare incontro, focalizzare clinicamente le priorità di intervento nei traumi complessi, valutando rischi e prognosi a distanza, eseguire una corretta documentazione del caso clinico, sia in chiave di followup sia ai fini della certificazione medico-legale, focalizzare e prevenire il rischio di insuccesso, acquisire capacità di gestione di casi complessi in team multidisciplinare attraverso la casistica clinica.